

Maskiningeniør / Prosjektleder til Service

27. februar 2026



Krüger Kaldnes er som en del av Veolia, vannekspert i verdens største miljøvirksomhet. Vi leverer totale løsninger innen avløpsrensing, vannbehandling, rehabilitering og service til kommuner og industri i Norge. Som en del av det franskeide konsernet Veolia Water Technologies kan vi tilby et bredt spekter av verdensledende teknologier og produkter.

Det skjer mye spennende i selskapet og i markedene vi opererer i. For å styrke vår service- og ettersalgsvirksomhet søker vi nå en dyktig og engasjert Maskiningeniør / Prosjektleder til Service som vil være en sentral bidragsyter i videreutviklingen av våre kundeforhold og serviceleveranser.

Om rollen

Som Salgsingeniør Service kombinerer du teknisk forståelse med kommersielt ansvar. Rollen innebærer både aktivt salg av serviceoppdrag og prosjektledelse av gjennomføringen, i tett samarbeid med kunder, leverandører og interne ressurser.

Du vil ha en sentral rolle i å utvikle og gjennomføre lønnsomme serviceprosjekter, samtidig som du bidrar til langsiktige og tillitsbaserte kunderelasjoner innen kommunalt-, industri- og akvakulturmarkedet.

Arbeidsoppgaver

- Utarbeide planer og gjennomføre salgsoppdrag mot nye og eksisterende kunder innen kommunalt-, akvakultur- og industrimarkedet
- Salg av standardprodukter, som:
 - El-tavler
 - Pumper og doseringsutstyr
 - Forbehandlingsutstyr
 - Avvanningsmaskiner
 - Biologiske rensetrinn
 - Andre aktuelle produkter innen serviceavdelingens satsingsområder
- Utarbeide tilbud på serviceprosjekter
- Delta på messer og fagtreff i relevante markedsområder
- Fokus på salg av Veolia standardprodukter
- Prosjektleder for serviceprosjekter
- Aktiv oppfølging av nye og eksisterende kunder for å bygge relasjoner og drive salg

Da Krüger Kaldnes er en liten og prosjektrelatert bedrift, må Salgsingeniør Service til tider påregne å utføre arbeidsoppgaver som ikke er direkte definert i stillingen, men som ledelsen anser som viktige og nødvendige for bedriften.

Vi ønsker at du har

- Relevant utdanning på bachelor- eller masternivå, gjerne innen tekniske fag
- Erfaring fra vannbehandlingsbransjen, service, prosjekt eller teknisk salg er en fordel
- Lang og relevant erfaring kan kompensere for formell utdanning.
- God teknisk forståelse og interesse for løsninger innen vann- og avløp
- Evne til å kombinere kommersielt fokus med strukturert prosjektgjennomføring
- Gode evner til å arbeide selvstendig, systematisk og målrettet
- Gode samarbeids- og kommunikasjonsferdigheter
- Gode muntlige og skriftlige ferdigheter i norsk og engelsk
- Førerkort klasse B

Vi tilbyr

- Et godt og inkluderende arbeidsmiljø preget av samarbeid, høy faglig kompetanse og engasjement
- Interessante, varierte og utfordrende arbeidsoppgaver i et selskap i vekst
- Mulighet til å arbeide med markedsledende teknologier og løsninger gjennom Veolia-konsernet
- Gode utviklingsmuligheter, både faglig og personlig
- Konkurransedyktige lønns-, pensjons- og forsikringsordninger
- Bilordning
- Fleksitidsordning

Samarbeid, HMS og kvalitet

Som medarbeider i Krüger Kaldnes har Salgsingeniør Service et aktivt ansvar for HMS og kvalitet i det daglige arbeidet. Stillingen innebærer tett samarbeid på tvers av fagmiljøer, og du forventes å bidra til et godt, trygt og inkluderende arbeidsmiljø, preget av samarbeid, faglig utvikling og gjensidig tillit.

Kontakt og søknad

Spørsmål? Kontakt Mike Halmer, Daglig leder Krüger Kaldnes, på +47 95 41 74 00.
Søk så snart som mulig og senest 12.4.2026.

[Klikk her for å søke](#)