

Krüger Kaldnes AS er Norges ledende Vannentreprenør. Vi leverer totale løsninger for avløpsrensing, vannbehandling, rehabilitering og service, til Kommuner og Industri i Norge. I tillegg har Krüger Kaldnes i over 20 år forsynt oppdrettsnæringen med løsninger og teknologier for vannbehandling. Som en del av det franskeidde konsernet, Veolia Water Technologies, kan Krüger Kaldnes tilby et mangfoldig utvalg av verdensledende teknologier og produkter.

Det skjer mye spennende for tiden, både i selskapet og i markedene vi opererer i. For å lede våre salgsaktiviteter inn mot det kommunale og industrielle markedet, søker vi etter en dyktig salgssjef:

Salgssjef Kommunal og Industri

Vi trenger din hjelp til å:

- Utarbeide strategiplaner for salg til kommunal- og industrimarkedet i Norge, for å sikre vår ledende posisjon i markedet
- Følge opp utarbeidet budsjett og strategiplaner for området
- Planlegge og iverksette markedsføring
- Ledet og koordinere alt salgsarbeid for avdelingen
- Være ansvarlig for prosjektering, prosessvurdering og anbudsberging i tilbudsfasen
- Koordinere pilotforsøk og problemløsning

Vi ønsker at du har:

- Relevant erfaring innenfor vannbehandlingsbransjen
- En utdannelse på Master- eller Bachelornivå
- Gode evner til å planlegge og gjennomføre salgsrettede aktiviteter
- Gode evner på det mellommenneskelige plan
- Evnen til å arbeide strukturert, systematisk og målrettet
- Gode samarbeids- og kommunikasjonsferdigheter
- Gode muntlige og skriftlige ferdigheter (norsk og engelsk)

Vi tilbyr:

- Et supert arbeidsmiljø, som preges av godt samarbeid, faglig dyktighet og pågangsmot
- Interessante, varierte og utfordrende oppgaver i et spennende selskap i vekst
- Gode lønns-, pensjons- og forsikringsordninger

Kontaktperson: Asgeir Knutsen, Daglig leder | T: 9225 3293 | [E-post](mailto:postnorway@krugerkaldnes.no)

Søknadsfrist: 7. oktober 2018

Søknad merkes: "Salgssjef Kommunal og Industri" og sendes:
postnorway@krugerkaldnes.no